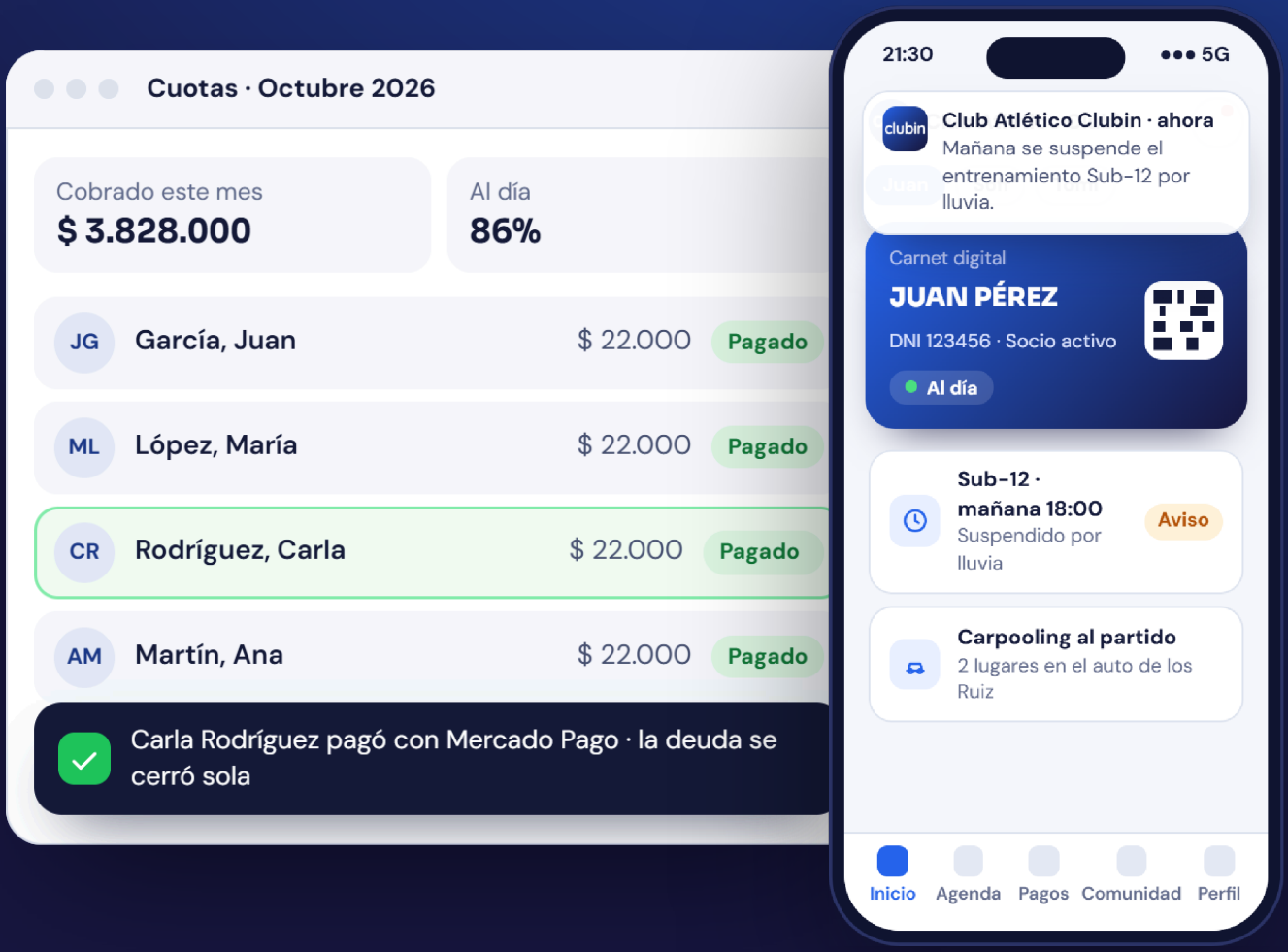
clubin

Propuesta para clubes

PROPUESTA PARA LA COMISIÓN DIRECTIVA

Que el club cobre sin perseguir a nadie

La cuota en el celular de cada socio, cada pago registrado solo y los números listos para la reunión de comisión.



Clubin
Panel web para el club y app para cada socio

Noviembre de 2026
clubinarg.com

EN UNA PÁGINA

Lo que proponemos

Para leer en la reunión. El detalle de cada punto está en las páginas que siguen.

Qué es	Un **panel web** para la comisión, la administración y los profes, y una **app gratis** para cada socio, con el escudo del club. En la app el socio lleva su carnet, ve lo que debe y lo paga con Mercado Pago.
Qué cambia	Cada pago queda registrado solo y a cada socio le llega su aviso. La comisión ve en todo momento quién está al día, los papeles avisan antes de vencer y la información deja de depender de una persona.
La plata	Va directo de Mercado Pago a la cuenta del club. Clubin no la toca ni se queda con un porcentaje.
Qué hacen ustedes	Nos pasan el padrón como lo tengan. **Lo cargamos nosotros**, con la categoría de cada socio y lo que debía.
Cuánto cuesta	Según el tamaño: gratis hasta 50 socios activos para cobrar la cuota, $ 69.000 por mes hasta 200 y $ 240 por socio activo arriba de 800. El precio queda fijo los primeros 6 meses.
Sin riesgo	30 días de prueba con socios reales, sin tarjeta y sin permanencia. Los datos son del club y se los llevan cuando quieran.
El próximo paso	Una reunión de 20 minutos con el club ya armado: su escudo, sus actividades y sus cuotas.

Lo usan más de **40 instituciones** y **6.000 socios** en 11 provincias.

POR QUÉ AHORA

El socio ya paga todo desde el celular. Menos al club.

La luz, la prepaga, el súper, el kiosco: casi todo se paga con el teléfono, a cualquier hora. La cuota del club suele ser lo único que todavía pide ir a la secretaría, esperar al cobrador o mandar un comprobante por WhatsApp. Y en un mes apretado, lo que no es fácil de pagar queda para después.

731 millones

de transferencias inmediatas en un solo mes, un 25 % más que un año antes.

BCRA, marzo de 2026

47 %

de los hogares se endeuda para llegar a fin de mes. La cuota compite con todo lo demás.

ISEPCi, julio de 2026

8 de cada 10

clubes chicos con personería ponen la cuota social entre sus tres ingresos principales.

RENACED, 2023

Y al club lo sostienen voluntarios

9 de cada 10

clubes funcionan con colaboradores que no cobran: el tesorero, la secretaria, el que abre la cantina.

RENACED, 2023

14 personas

tiene en promedio una comisión directiva, y se renueva cada pocos años.

RENACED, 2023

Cuando la información vive en un cuaderno, en un Excel o en la cabeza de una persona, **cada cambio de comisión empieza de cero**, y cada mes depende de que alguien se acuerde.

EL PROBLEMA

Lo que no se registra, no se cobra

“Nos tocó ver clubes donde ni siquiera la comisión estaba al día con la cuota. No por mala fe: porque no había un registro que le avisara a nadie.”

Lo que vemos al llegar a un club que se maneja con planillas.

La cuota que se pierde

Nadie sabe con certeza quién debe y desde cuándo. Cuando se descubre, ya son tres meses y la plata se gastó en otra cosa.

El tesorero que persigue

Cobrar en mano después del entrenamiento, anotar en el cuaderno, cruzar transferencias con comprobantes de WhatsApp. Horas de voluntarios, todos los meses.

Los papeles en un cajón

Aptos médicos y autorizaciones de menores que vencen sin que nadie se entere, y datos personales repartidos en planillas y celulares.

La comisión sin números

Dos días armando una planilla antes de cada reunión. Y cuando cambia la comisión, la información se va con la persona.

Hagan la cuenta

Socios activos × cuota = lo que debería entrar cada mes. Cada socio que no paga es una cuota menos **todos los meses**: con 30 socios atrasados y una cuota de $ 20.000, son $ 600.000 por mes que no entran.

LO QUE VEMOS EN LOS CLUBES

Cuando pagar es fácil y todo queda registrado, la morosidad baja

El socio que no paga casi nunca es alguien que no quiere pagar: es alguien que se olvidó y al que nadie le hizo fácil acordarse. Con Clubin cada socio tiene su cuota en el celular, le llega el aviso y paga en dos toques. El pago se registra solo.

DOS FORMAS DE USARLO, LAS DOS SIRVEN

Clubes que siguen con transferencia o efectivo

Cobran como siempre y lo registran en Clubin en segundos. Igual ganan el padrón ordenado, el estado de cada socio en su app y los avisos a los que deben.

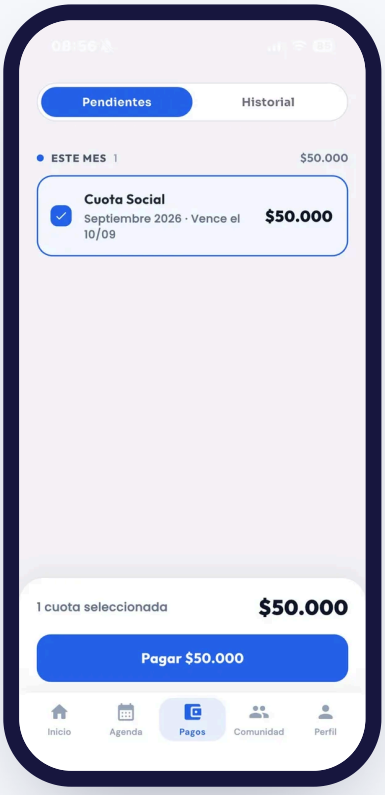
Clubes que pasaron al pago por la app

Lo adoptaron como medio de pago principal y hoy cobran **el 100 % de sus cuotas por la plataforma**. Nadie anota nada: la deuda se cierra sola.

Está estudiado

En un ensayo del gobierno británico con personas que debían multas, un simple mensaje al celular **más que duplicó lo que se pagó**, y el mensaje con el nombre de la persona fue el que más cobró. Recordarle a cada uno, a tiempo, cobra.

Behavioural Insights Team y J-PAL, Reino Unido (Haynes y otros, 2013).



La app real: el socio ve lo que debe y lo paga con Mercado Pago.

El débito automático de la cuota lo estamos desarrollando. Hoy el socio paga desde la app y le llega un aviso cada mes.

CÓMO SE VE

Un mes en el club, con Clubin

Día 1

Las cuotas de todo el club, en un clic

El tesorero genera el mes. A cada socio le llega el aviso al celular con lo que debe.

Días 1 a 10

El socio paga desde la app

Con Mercado Pago, a cualquier hora. La plata va a la cuenta del club y la deuda se cierra sola. El que paga en efectivo se registra igual.

Día 10

Un aviso sólo a los que deben

Sin listas ni llamados: la notificación les llega a los que tienen la cuota vencida.

Todos los días

La puerta, la cancha y los papeles

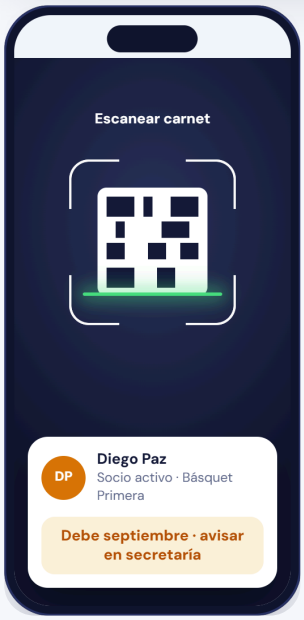
El carnet con QR dice quién está al día, el profe pasa lista desde el celular aunque no haya señal y los aptos avisan antes de vencer.

Fin de mes

El cierre, listo para la comisión

Ingresos, egresos y quién está al día, en PDF o Excel, o por un link que la comisión abre sin usuario.







Véanlo andando: en **clubinarg.com** está «Un día en tu club», con cada una de estas pantallas en movimiento.

CADA UNO VE SÓLO LO SUYO

Qué cambia para cada uno en el club

Cada rol entra con su usuario y ve lo que le toca: el profe no ve la plata y el de comunicación no ve el padrón.

Tesorería

HOY Cobra en mano, anota en el cuaderno y cruza transferencias con comprobantes.

CON CLUBIN Genera el mes en un clic y ve quién pagó en tiempo real.

Secretaría

HOY Carga altas a mano y busca papeles en carpetas.

CON CLUBIN El socio nuevo pide el alta desde la app y la secretaría la aprueba.

Profes

HOY Lista en papel y un grupo de WhatsApp por categoría.

CON CLUBIN Pasa lista desde el celular, aunque no haya señal, y ve qué apto está por vencer.

Puerta

HOY Nadie sabe quién está al día.

CON CLUBIN Escanea el carnet con su propio celular y ve al instante si está al día. Sin comprar equipos.

Familias

HOY Va a la secretaría a pagar y se entera de todo por un grupo de 200 personas.

CON CLUBIN Tiene el carnet, la cuota y la agenda en el celular, y los avisos le llegan como notificación.

Comisión

HOY Pide números y espera una planilla.

CON CLUBIN Ve el cierre del mes y la deuda por antigüedad cuando quiere.

Nadie tiene que aprender un sistema

El panel trae un asistente con inteligencia artificial que explica cómo hacer cada cosa, a cualquier hora. Cuando cambia la comisión, el que llega pregunta y sigue. Y el soporte es por WhatsApp, las 24 horas.



EL PLAN

El club cargado en una tarde. Funcionando entero en 30 días.

El trabajo pesado lo hacemos nosotros. El club nunca ve una pantalla vacía.

1 **Nos pasan el padrón** — EL CLUB · 5 MIN

Como lo tengan: un Excel, la planilla, lo que exporta el sistema que usan hoy o una foto del cuaderno. No hace falta ordenarlo.

2 **Lo cargamos nosotros** — CLUBIN · ESA TARDE

Cada socio con sus datos, su categoría y lo que debía. Si vienen de otro sistema, traemos también la deuda.

3 **Lo dejamos a su medida** — JUNTOS · 1 HORA

En una videollamada corta: cuotas, actividades, escudo y colores, los usuarios del equipo con su rol y Mercado Pago conectado a la cuenta del club.

4 **Les llega a los socios** — JUNTOS · SEMANA 2 Y 3

Les damos carteles y textos para los grupos de WhatsApp con el escudo del club. El club elige la fecha desde la que la cuota se paga por la app.

5 **El primer cierre, acompañado** — JUNTOS · DÍA 30

Cerramos el primer mes con ustedes y sale el reporte para la reunión de comisión.

¿Capacitación? No hace falta. El panel muestra sólo lo que el club usa y el asistente explica cada paso; si igual la quieren, se la damos sin costo. **¿Ya usan otro sistema?** Pueden seguir con él en paralelo el primer mes, hasta que se sientan seguros.

INSTITUCIONES REALES

Más de 40 instituciones ya lo usan

6.000 socios en 11 provincias: San Luis, Córdoba, Entre Ríos, Buenos Aires, Mendoza, Chubut, Jujuy, Santiago del Estero, Tucumán, Santa Fe y Río Negro. Clubes de fútbol, hockey, vóley, handball y básquet, escuelas deportivas, náuticos y centros de fomento.

- **Sportivo Estudiantes** — San Luis
- **C.A. Uruguay** — Concepción del Uruguay, Entre Ríos
- **Los Andes** — Alcorta, Santa Fe
- **Asociación Mitre** — San Miguel de Tucumán, Tucumán
- **La Calera Basquet** — La Calera, Córdoba
- **C.A. Rivadavia** — Concepción del Uruguay, Entre Ríos
- **Sportivo Ferrocarril** — San Antonio Oeste, Río Negro
- **Ignacio Correas** — La Plata, Buenos Aires
- **Escuela Puntaltense de Vóley** — Punta Alta, Buenos Aires
- **Independiente El Peral** — Tupungato, Mendoza
- **San Patricio** — Trevelin, Chubut
- **Aquasport** — Almafuerte, Córdoba
- **Unidos de Olmos** — La Plata, Buenos Aires
- **Agropecuario FC** — Sarmiento, Chubut
- **Handball Escobar** — Escobar, Buenos Aires
- **ADEV** — Villaguay, Entre Ríos
- **AFI La 19** — San Salvador de Jujuy, Jujuy
- **Pilotos Karting Salto** — Salto, Buenos Aires
- **Caranchos Softbol** — Santiago del Estero
- **Náutico Río Tercero** — Embalse, Córdoba
- **Scout San Jorge** — Comodoro Rivadavia, Chubut
- **Cleverness** — Pilar, Buenos Aires
- **Volantes Unidos** — Malargüe, Mendoza
- **Jorge Newbery** — Laprida, Buenos Aires
- **Juan Pastrán** — José C. Paz, Buenos Aires

> **“Veníamos con todo en Excel y cada uno tenía su propia versión. Clubin nos dio orden y trazabilidad: sabés quién debe, quién tiene los papeles al día y quién entrenó, sin tener que preguntarle a nadie.”**
>
> **Martín Moragues**
> Comisión directiva · La Calera Basquet, Córdoba

Clubin es un producto de Cerebial, estudio argentino de software a medida con inteligencia artificial, con soporte por WhatsApp las 24 horas.

LA INVERSIÓN

Un precio según el tamaño, con todo incluido

Se cuentan los socios activos: el mismo número que el club ve en su panel. Los que están en pausa o dados de baja no cuentan.

Debut
Hasta 50 socios activos
Gratis
para siempre
Para cobrar la cuota.

Club
Hasta 200 socios activos
$ 69.000
por mes
Todo incluido.

Pro
Hasta 400 socios activos
$ 109.000
por mes
Todo incluido.

Ultra
Hasta 800 socios activos
$ 189.000
por mes
Todo incluido.

Con más de 800 socios, el precio es por socio activo y baja a medida que el padrón crece:

De 801 a 2.000 socios
$ 240 por socio, por mes

De 2.001 a 4.000 socios
$ 220 por socio, por mes

Más de 4.000 socios
$ 200 por socio, por mes

¿Conviene? Hagan la cuenta con su cuota

SI EL CLUB TIENE	Y LA CUOTA ES	CLUBIN CUESTA	SE PAGA CON
150 socios	$ 12.000	$ 69.000 por mes	**6 cuotas**
350 socios	$ 18.000	$ 109.000 por mes	**7 cuotas**
700 socios	$ 25.000	$ 189.000 por mes	**8 cuotas**
1.500 socios	$ 30.000	$ 360.000 por mes	**12 cuotas**

Cuotas de ejemplo. Con la de ustedes: el precio del plan dividido la cuota es la cantidad de socios que tienen que pasar a pagar para que Clubin se pague solo.

✓ 30 días de prueba
✓ Precio fijo 6 meses
✓ Sin permanencia
✓ Sin comisión por cobro
✓ Factura por el abono

Mercado Pago cobra su propia comisión, según el plazo en que se elige recibir la plata. Precios en pesos, vigentes en noviembre de 2026; el precio fijo es una promoción por tiempo limitado.

LAS CONDICIONES

Pruébenlo 30 días con sus socios reales

La prueba	30 días con todas las funciones, sin tarjeta. Si al terminar no siguen y tienen hasta 50 socios activos, siguen gratis para cobrar la cuota.
Permanencia	No hay. Ni contrato mínimo ni penalidad por irse.
Los datos	Son del club. El padrón sale a Excel y los reportes a PDF cuando quieran, sin pedir permiso.
La plata	Nunca pasa por Clubin: va de Mercado Pago a la cuenta del club.
El contrato	Con anexo de tratamiento de datos personales. Y Clubin le factura al club el abono de cada mes.

Cómo seguimos

1. **Una reunión de 20 minutos** — ESTA SEMANA
   Por videollamada, con el club ya armado para que lo vean como les quedaría.
2. **Nos pasan el padrón** — USTEDES · 5 MIN
   Como lo tengan. Esa misma tarde queda cargado.
3. **Eligen la fecha** — JUNTOS
   Desde la que la cuota se paga por la app. Empieza la prueba.

ESCRIBINOS

WhatsApp +54 9 351 759-0946

Escaneen el código con el celular y se abre el chat. También en **clubinarg.com**.

ANEXO

Lo que suele preguntar la comisión

Los socios son grandes, ¿van a usar la app?

Casi 9 de cada 10 personas que van a un club tienen menos de 60 años, y en las categorías formativas el que paga es el padre o la madre (RENACED). Además, el 87,7 % de los mayores de 60 usa celular (INDEC). El que prefiera, sigue pagando en efectivo y se registra igual.

¿Cuánto trabajo nos da ponerlo en marcha?

Casi ninguno. El padrón lo cargamos nosotros, como lo tengan, y en una videollamada corta dejamos todo a su medida. No hay que digitalizar carpetas ni cargar socios uno por uno.

¿Y la plata?

Va directo de Mercado Pago a la cuenta del club. Clubin no la toca, no se queda con un porcentaje y nunca ve una tarjeta ni un CBU.

¿Tienen débito automático?

Lo estamos desarrollando. Hoy el socio paga desde la app con Mercado Pago y le llega un aviso cada mes; el que prefiere, sigue pagando en efectivo o por transferencia y se registra igual.

¿Nos dan factura?

Sí: Clubin le factura al club el abono de cada mes.

Ya usamos otro sistema

Traemos el padrón y lo que debía cada socio. Si quieren, el primer mes lo usan en paralelo con lo que tienen hoy, hasta que se sientan seguros.

¿Y si cambia la comisión?

Los datos quedan en el club. Los usuarios se cambian en un minuto, el registro de auditoría muestra quién hizo qué, y el asistente le explica todo al que llega.

Manejamos datos de menores

Contrato con anexo de datos personales, permisos por rol, verificación en dos pasos y copias de seguridad diarias. El detalle está en «Cómo cuidamos los datos».

¿Y si no hay señal en la cancha?

El profe toma asistencia sin señal y el lector de la puerta funciona sin conexión: todo se sincroniza cuando vuelve.

Lo tiene que aprobar la comisión

Les armamos el club con sus datos para que lo vean funcionando. Si hace falta, nos sumamos 15 minutos a la reunión para contestar preguntas.

¿Y si no nos sirve?

Lo dejan cuando quieran: no hay permanencia ni contrato mínimo, y se llevan sus datos. La prueba de 30 días es con todo y sin tarjeta.

ANEXO

Cómo cuidamos los datos del club

Un club maneja teléfonos, documentos y datos de menores. Por eso está escrito y firmado: los datos son del club y Clubin los trata por su cuenta, con un contrato que incluye el anexo de tratamiento de datos personales.

Verificación en dos pasos

Para cualquier usuario, no sólo los administradores. La sesión se cierra en todos los dispositivos de una vez.

Todo viaja cifrado

Las contraseñas se guardan con hash, nunca en texto plano, y las credenciales de cobro quedan cifradas.

Permisos por rol

El profe no ve la plata y el de comunicación no ve el padrón. Ningún club accede a los datos de otro.

Registro de auditoría

Lo que se toca adentro del club —socios, documentos, pagos, deudas— queda con el usuario y la fecha.

Copias de seguridad diarias

De la base y de los archivos, guardadas fuera del servidor y con procedimiento de restauración.

No vendemos datos

Los datos de los socios no van a servicios de publicidad, y el asistente de IA no recibe datos de socios.

Los pagos no pasan por Clubin

Nunca vemos ni guardamos una tarjeta ni un CBU: el cobro lo procesa Mercado Pago con la cuenta del club.

Los datos se los llevan

El padrón sale a Excel y los reportes a PDF cuando quieran, sin pedir permiso y sin permanencia.

Fuentes de los datos de esta propuesta. BCRA, informe de pagos minoristas, marzo de 2026. ISEPCi, encuesta a 1.301 hogares, en El Economista, julio de 2026. RENACED, relevamiento nacional de clubes, Secretaría de Deportes, 2023. INDEC, dosier de personas mayores, 2025. Behavioural Insights Team y J-PAL, Reino Unido (Haynes y otros, 2013).